



Úterní Dobíječ s Napoleonem Hillem #38



Milí čtenáři,

doufám, že si uvědomujete, že můžete výrazně zlepšit své výsledky tím, že jednoduše požádáte ty, kteří vám mohou pomoci, aby tak učinili. Nejúspěšnější lidé ve svých profesích jsou často také ti nejpřístupnější a ochotní pomoci ostatním. Vzpomeňte si na slova Napoleona Hilla, který řekl: „Dáváš, abys dostal.“

Věřím, že jak budete v životě dozrávat, uvědomíte si, že peníze jsou pouze nástrojem, který lze vyměnit za zboží

nebo služby. Peníze lze použít na prospěšné projekty, ať už se jedná o financování stipendií, výuku, která pomáhá překonat finanční negramotnost, boj proti chudobě nebo tisíce dalších věcí, které mohou pomoci znevýhodněným a skutečně učinit svět lepším místem k životu.

Don Green

Ředitel Nadace Napoleona Hilla

Z pera Napoleona Hilla

Dávejte, abyste mohli přijímat

Věci, které dáváte druhým, jsou jediné, které jste schopni si uchovat, zapamatovat nebo ponechat také pro sebe. Jakékoli myšlenky nebo moudra, které si toužíte zapamatovat, musíte opakovaně předávat druhým, jinak vám v rozhodující chvíli uniknou. Zde je jednoduchý způsob, jak si ověřit pravdivost řečeného. Poslechněte si dobrý příběh, který stojí za zapamatování a který byste rádi vyprávěli ostatním. Víte, že pokud jej hned někomu nepovyprávíte, brzy ho zapomenete? A víte, že když ho řeknete nejen jednomu člověku, ale více lidem, nikdy na něj nezapomenete?

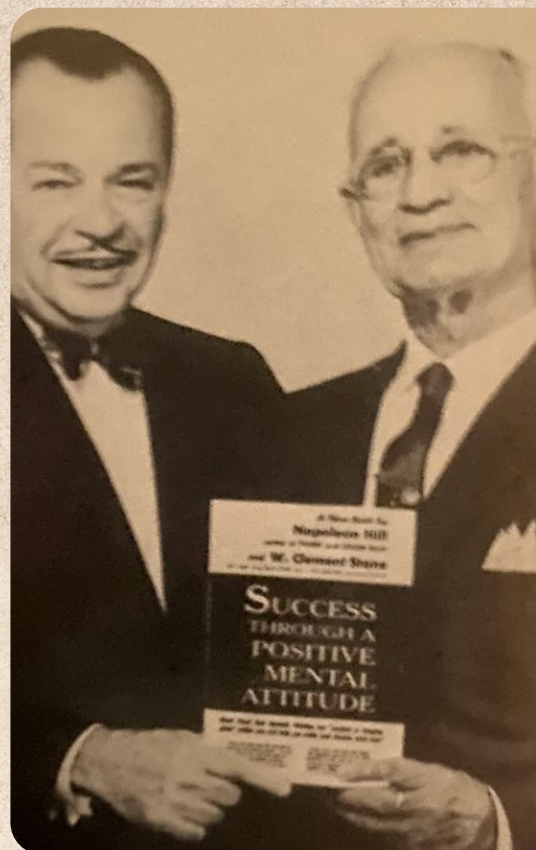
Slyšeli jste o rčení: Je lepší dávat než dostávat? Doslova a do písmene to platí v případě, kdy si chcete uchovat porozumění něčemu, co studujete. Musíte vaše znalosti někomu předat. To znamená podělit se o ně, vysvětlit je, předat další osobě. Pokud se je budete snažit hromadit jen pro sebe, zapomenete na některé drobné

detaily, které mohou být v určitém bodě vaší kariéry důležité. Podělte se s ostatními o tyto principy, nikoli o detaily svého záměru nebo plánu. Tyto podrobnosti byste měli sdílet jen s největší diskretností a v určitých chvílích si je nechat přísně pro sebe.

Dávání je forma vyjádření – dávání je život. Přečtěme si příběh, který tuto myšlenku dokonale ilustruje. Příběh byl převzat z knihy Bruce Bartona.

V Palestině jsou dvě moře. Jedno, Galilejské moře, je sladké a žijí v něm ryby. Stromy nad ním rozprostírají své větve a natahují své žíznivé kořeny, aby se napily jeho výživné vody. Kristus toto místo miloval. Když mluvil, díval se na jeho stříbrnou hladinu.

A na kopcovité pláni nedaleko odtud nasytil 5 000 lidí chleby a rybami právě z tohoto moře. Řeka Jordán naplňuje toto moře jiskřivou



Napoleon Hill se svým blízkým spolupracovníkem W. Clementem Stonem pózuje s knihou, kterou společně napsali.

vodou z kopců a pak se vlévá na jihu do jiného moře. Tady už není slyšet šplouchání ryb, třepotání listů, zpěv ptáků ani dětský smích. Pokud nemají cestovatelé naléhavé povinnosti, volí jinou cestu. Nad vodami tohoto moře visí těžký vzduch a ani člověk, ani zvíře, ani ptactvo se z něj nenapije.

Co způsobuje tento obrovský rozdíl u dvou sousedních moří? Není to řeka Jordán. Do obou vypouští stejně dobrou vodu. Není to půda, na níž leží, ani okolní krajina. Ne, nic z toho. Ale přece tu je rozdíl. Galilejské moře přijímá, ale nezadržuje Jordán. Za každou kapku, která do něj přiteče, odečte jiná. Dávání a přijímání je ve stejné míře.

Dej a bude Ti dáno...

Kouzlo vesmírného zákona dávání je v tom, že nám vrací z úplně jiného směru, než kam jsme dali. Pokud bychom dávali, abychom ze stejného směru nazpět získali, pak to není dávání, ale obyčejný obchod a kalkul. Opravdové dávání není s úmyslem, že nám bude kdy vráceno. Je nesobecké a jednoduše bezpodmínečné. Je to dávání z podstaty toho, že je to správné a my to tak cítíme. Návratnost pak nejde dopočítat ani dosledovat. Zkrátka najednou sami dostáváte a jste v přílivu požehnání a darů.

U dávání ale platí, že je zdravé jen dokud to nebolí. Jakmile vás dávání začíná bolet, už to není dávání, ale rozdávání se. A pokud se začnete rozdávat, možná, že brzy nebudete mít z čeho. Jako u mnoha mých příspěvků se i nyní odkážu na intuici. Pokud už ji slyšíte, pak vás může navigovat i ve sféře dávání. Odměny pak získáte hned dvě. Jednu v podobě vnitřního pokoje a klidu, který vzniká, když na intuici dáme, a pak druhou z vesmírné návratnosti, která se dříve či později dostaví, pokud bylo vaše dávání motivováno tím, že bylo správné to udělat.

Dávání není věcí peněz. Dávat můžete také úsměv, laskavost, uctivost, vstřícnost a dobrý skutek. Mnohdy tím způsobíte silnější řetězovou reakci dobra než kdybyste dali 10 000 Kč určité nadaci. Za sebe vám přeji, abyste mohli dělat oboje.

S úctou Petr Štěpánek

*Ambasador Napoleona Hilla,
Producent & Vydavatel Myšlením k bohatství*

Máte-li něco na srdci, napište mi
producent@myslenimkbohatstvi.film
www.facebook.com/petr.stepanek.live

„Tajemství života je v umění dávat.“

Birdie Yager

Druhé moře je sobecké, žárlivé si hromadí vše, co přijme. Každou kapku, kterou získá, si ponechá. Galilejské moře dává a žije. Mrtvé moře nedává nic. Je skutečně mrtvé. Na světě jsou dva druhy lidí – stejně jako jsou v Palestině dvě moře.

V úspěšném podnikání budete potřebovat obě ruce. Jednu ruku budete mít nataženou vzhůru, abyste přijímali požehnání Nekonečné

intelligence, a druhou ruku nataženou dolů, abyste se dělili a dávali těm, kteří vám pomáhají jít nahoru. Nikdo nikdy nedosáhl výjimečného úspěchu bez spolupráce s ostatními. A vy si už teď uvědomujete, že za tuto spolupráci musíte něco dát.

Napoleon Hill

Zdroj: Napoleon Hill – The Science of Success (Věda o úspěchu)

Kniha OPRAVDU MŮŽETE! již brzy vyjde...

Na konci měsíce srpna nám bude z tiskárny doručen první náklad zbrusu nové knihy OPRAVDU MŮŽETE! jejímž autorem je Ramy El-Batrawi. Jakmile nám dorazí, obratem knihu začneme rozesílat všem, kdo už si ji objednali.

Více o knize OPRAVDU MŮŽETE!

